

Esthéticien/ne en esthétique médicale BF

clarifier, soigner, traiter, conseiller, expliquer, embellir

Pour se faire du bien et faire du bien à sa peau, il faut se rendre dans un institut de beauté qui propose des soins professionnels, des traitements de beauté et de détente. Les esthéticiennes et esthéticiens en esthétique médicale sont les interlocuteurs privilégiés pour toutes les questions relatives à la beauté et au bien-être.

Chaque traitement cosmétique est précédé d'un entretien de clarification, surtout lorsqu'il s'agit d'une nouvelle clientèle. Les esthéticiennes et esthéticiens s'y connaissent et savent quelle méthode de traitement ou quels soins sont indiqués en fonction des besoins et des souhaits de leurs clientes et clients. Après avoir évalué l'état de la peau, ils proposent et justifient un soin et un traitement

individuel. Ils s'occupent également des clients ou clientes souffrant d'acné, d'une peau particulièrement sèche ou grasse et les adressent à un médecin spécialiste ou à un dermatologue lorsqu'ils constatent un grain de peau inhabituel. Comme ils disposent de solides connaissances médicales en matière de traitement esthétique, ils traitent également les artères, les veines ou les capillaires lymphatiques dilatés.

En tant que professionnels de leur domaine, les esthéticiennes et esthéticiens en esthétique médicale conseillent également leurs clients sur les soins de la peau à domicile et leur recommandent des produits respectueux de l'environnement et de la peau.



Quoi et pourquoi?

- ▶ Afin que les dépenses et les processus du salon de beauté restent gérables, l'esthéticien en esthétique médicale établit un inventaire du matériel et du travail et coordonne les rendez-vous de traitement.
- ▶ Afin d'éviter la production de déchets polluants dans le salon de beauté et l'utilisation de tels produits, l'esthéticienne en esthétique médicale se tient régulièrement informée des dernières offres.
- ▶ Afin que les stagiaires se familiarisent avec les différentes méthodes d'épilation, l'esthéticien en esthétique médicale leur montre quelques exemples d'application et de produits.
- ▶ Afin qu'une cliente à la peau impure puisse se réjouir à moyen terme d'un grain de peau plus régulier et plus pur, l'esthéticienne en esthétique médicale établit pour elle un plan de traitement individuel.

Les faits

Admission En passant l'examen:
a) Certificat fédéral de capacité d'esthéticien/ne CFC et au moins 2 ans d'expérience professionnelle dans l'esthétique médicale ou;
b) autre apprentissage de 3 ou 4 ans avec CFC, au moins 3 ans d'expérience professionnelle pertinente et, en plus, les modules de base achevés avec succès ainsi que;
c) les modules requis ou des certificats équivalents.

Formation 2 ans de cours en cours d'emploi.
Remarque: Les frais de cours sont partiellement couverts par la Confédération.

Les aspects positifs La gratitude des clients se manifeste directement dans cette activité. S'ils sont satisfaits des soins et du traitement, ils reviennent. Mais les résultats à long terme, par exemple les améliorations apportées par un traitement ciblé

contre les problèmes de peau, constituent un succès encore plus grand.

Les aspects négatifs Les clients difficiles existent dans toutes les entreprises de services. Garder son calme et rester aimable est la formule magique. Même si les exigences sont excessives, le mieux est d'expliquer objectivement les limites des possibilités.

Bon à savoir Les esthéticiennes et esthéticiens en esthétique médicale occupent souvent des fonctions de direction dans des instituts de beauté. S'ils exercent leur activité en tant qu'indépendants, ils peuvent gérer et planifier individuellement leur emploi du temps en fonction du nombre de séances de soins, voire travailler à temps partiel. Selon leurs préférences personnelles, ils peuvent également être responsables de vente ou responsables de formation.

Profil requis

	avantageux	important	très important
bonnes manières, facilité de contact	[Progressive bar chart]		
capacité de s'adapter, empathie	[Progressive bar chart]		
connaissance de langues étrangères, plaisir d'apprendre	[Progressive bar chart]		
constitution robuste, pas d'allergies	[Progressive bar chart]		
habileté manuelle, sens de l'esthétique	[Progressive bar chart]		
orientation client	[Progressive bar chart]		
qualités de dirigeant, capacité de communiquer	[Progressive bar chart]		
sens des responsabilités, discrétion	[Progressive bar chart]		
sensibilisation à l'hygiène	[Progressive bar chart]		
talents organisationnels, compétences commerciales	[Progressive bar chart]		

Plans de carrière

